

# INCENTIVAZIONE RETAIL

**MODALITÀ E  
CONDIZIONI OPERATIVE  
INTEGRAZIONE**



## PRESTITI PERSONALI+PRONTISSIMO+CESSIONE DEL QUINTO

→ Per gli UP centrali, relazione, transito e standard, per DUP, professional commerciale, SCCR in up senza APF-F, SCCR APF-F e SCCR itineranti, nonché OSP/Specialista di front end/ Collaboratore UP Doppio Turno e Referente Operation che conseguono le proprie condizioni di **accesso** al sistema di incentivazione base è previsto un sistema di premiazione aggiuntivo specifico al raggiungimento del **103%** dell'obiettivo dell' up su **prestiti personali+prontissimo+cessione del quinto** (come somma degli obiettivi dei tre prodotti) del **periodo febbraio-marzo** (riferito alle richieste presentate dai clienti)

- Extra bonus** per il **dup** pari a **250€**
- Extra bonus** per il **professional commerciale** pari a **200€**
- Extra bonus** per **ciascun SCCR in up senza apf-f/SCCR APF-F/ SCCR Itineranti** pari a **200€**
- Extra bonus** per un **osp,Specialista di front end/Collaboratore UP Doppio Turno e Referente Operation dell'up** pari a **150€**

Sarà cura del **DUP**, previa condivisione con il **Direttore di Filiale** e in coerenza con quanto specificato nelle **regole accessorie**, individuare all'interno degli up che hanno superato la soglia prevista, l' **OSP** e lo **Specialista di front end/ Collaboratore UP Doppio Turno** destinatari dell' extra bonus

ruolo master UP	n° massimo di OSP che maturano il bonus nell'UP	n° massimo di Spec. Front End/CUPDT che maturano il bonus nell'UP
Centrale	1	1
Relazione/Transito	1	1
Standard	1	1



→ Per gli **Specialisti Metodologie di canale finanziario e Specialisti di comparto finanziamento** che conseguono **le proprie condizioni di accesso** al sistema di incentivazione base è previsto un sistema di premiazione aggiuntivo specifico al raggiungimento del **103%** dell'**obiettivo\*** della filiale su **prestiti personali+prontissimo+cessione del quinto** (come somma degli obiettivi dei tre prodotti) del **periodo febbraio-marzo** (riferito alle richieste presentate dai clienti)

- Extra bonus** per ciascuno Specialista Metodologie di canale finanziario pari a **400€**
- Extra bonus** per ciascuno Specialista di comparto finanziamento pari a **400€**

\*gli obiettivi e i consuntivi da considerarsi per la verifica dell'accesso all'extra bonus sono dati dalla sommatoria degli obiettivi e dei consuntivi di tutti gli up con APF della filiale.



# REGOLE ACCESSORIE

**Per le regole accessorie si rimanda alle Modalità e Condizioni Operative del Sistema Base – Incentivazione Commerciale 1° periodo 2010 pubblicate su QDI**

